



Transport, doe het slim

“Van deur tot deur”

V



Wat is het?

Het gaat hier om de uitgaande goederenstroom, van deur tot deur. Daarbij horen documenten en labels, mogelijkheden tot tracking en tracing, het volume (pakketten en pallets), de transporteurs, de kosten en de vooraankondigingen per email.

Abstract gezien onderscheiden we bij productie- en handelsbedrijven een inkomende stroom (uw leverancier), de toegevoegde waarde (uw bedrijf) en een uitgaande stroom (uw klant). De inkomende stroom wordt afgestemd met de toeleveranciers. De mate van toegevoegde waarde verschilt per bedrijf en is bijzonder belangrijk voor het bestaansrecht. De uitgaande stroom moet worden afgestemd met de afnemers. Uiteraard kennen we daarnaast ook nog de retourstromen.

De afnemers zijn een zeer belangrijke groep, bepalend voor het voortbestaan. Zij stellen eisen als kwaliteit, scherpe prijzen, betrouwbaarheid en levering volgens afspraak. Alles afhankelijk van vraag en aanbod, de uniciteit van het product en de mate van toegevoegde waarde.

Door technologische ontwikkelingen komen andere stromen opgang. Denk aan bijvoorbeeld de webshops en de grensoverschrijdende transacties, maar er zijn er veel meer.

Wat vraagt de markt/uw klant op het gebied van transport van uw bedrijf?





Hoe komt het?

Het volume van de uitgaande goederenstroom groeit en intern worden de procedures daar op afgestemd. Zo ook de wijze van transport. Het inzetten van eigen transport of de afspraken met (lokale) transporteurs maken het dat het daarmee is geregeld. Andere mogelijkheden worden niet nader onderzocht of men ervaart het als een hele stap om dit te onderzoeken.

Een andere reden is dat de toepassingen welke worden gebruikt om de interne processen te ondersteunen slechts in beperkte mate de mogelijkheid bieden om te koppelen met andere oplossingen. Dat is overigens niet in alle gevallen nodig.

In een aantal gevallen wordt het ervaren als complex, iets voor grotere ondernemingen. Het is afhankelijk van volume en/of de service die u wilt verlenen. Heeft u een webshop en dienen goederen bijvoorbeeld te worden geleverd op afhaallocaties dan biedt een dergelijke oplossing al mogelijkheden.

Misschien is er ook wel sprake van onbekend maakt onbemind.





Wat betekent het?

Het uitwisselen van informatie is belangrijk. Wij allen zijn gewend om op alle mogelijke manieren informatie te raadplegen en in te zetten. Dat geldt natuurlijk ook voor de goederenstromen. Denk hierbij aan: wie is de transporteur, waar is mijn zending op dit moment, wanneer komt het binnen, voorbereiden van de ontvangst, documentenstromen en ga zomaar door. Men wil dat graag weten.

Voor u is belangrijk te weten welke transporteur de dienst kan uitvoeren en welke kosten inrekening worden gebracht. Een vergelijkingen kan besparingen opleveren omdat de tarieven per transporteur afwijken.

Zaken als afstand, afmeting, gewicht spelen hierbij een rol.

Wat zijn die kosten nu binnen uw organisatie?

Het leveren van toegevoegde waarde is belangrijk en de concurrent zit niet stil. Dat geldt ook voor het transport. Afnemers worden kritischer en maken keuzes. Het wel of geen service bieden op dit gebied heeft invloed op deze keuze. Wat zijn de ontwikkelingen in uw branche?

Analyse van gegevens biedt inzicht en helpt u operationeel en strategisch bij het nemen van beslissingen. Kan het bijvoorbeeld efficiënter, kosten besparend, service verhogend. Het verschil tussen weten of niet weten kan bepalend zijn.





Hoe lost u het op?

Oplossingen welke kunnen worden geboden zijn divers evenals de implementatie daarvan. Transsmart biedt een cloud oplossing voor alle transport tussen magazijn, vervoerders en klant. Deze oplossing kan tevens worden geïntegreerd met andere ERP, WMS en webshop toepassingen.

De meest eenvoudige stap is het afsluiten van een abonnement zonder integratie met uw huidige toepassing. U kunt snel gebruik maken van de mogelijkheden en extra service bieden.

Het integreren met uw huidige toepassing is uiteraard het meest efficiënt.

Een en ander is afhankelijk van de functionaliteit en de technische mogelijkheden van uw huidige pakket. In toepassingen als SAP Business One en UNIT4 Multivers is deze integratie gerealiseerd. De benodigde informatie wordt dan uitgewisseld met Transsmart.

Biedt uw huidige toepassing geen of onvoldoende mogelijkheden en is integratie belangrijk dan betekent het dat u moet overstappen op een ander pakket waarmee de integratie wel mogelijk is.

Rendement is en blijft het uitgangspunt bij welke stap u ook neemt.





Wie helpt u?

Logres kan u adviseren over Transsmart, de beste oplossing op het gebied van transport tussen magazijn, vervoerders en klant. Ook waar het gaat om ketenintegratie is Transsmart een belangrijke schakel. De geld-, goederen- en informatiestromen van productie- en handelsbedrijven is datgene waar wij dagelijks mee bezig zijn. Wij bieden gedegen oplossing waarmee u uw bedrijfsprocessen kunt ondersteunen.





Wat doet Logres?

Logres is dé grootste gecertificeerde, landelijk opererende UNIT4 partner en partner van SAP voor de toepassing SAP Business One. Als oplossing voor de procesindustrie leveren wij ProcessForce in combinatie met SAP Business One.

Om operationele en strategische keuzes te kunnen maken is informatie op verschillende niveaus nodig. Wij gebruiken QlikView voor het presenteren en samenstellen van deze informatie. Daarmee kunnen onze klanten de prestaties van hun onderneming analyseren.

Transsmart is één van de aanvullende bouwstenen welke wordt gebruikt i.c.m. SAP Business One en UNIT4 Multivers.

De keuze om met deze leveranciers te werken is weloverwogen gedaan. Omdat we weten dat u hier het beste mee gediend bent.





Is Logres voor u de juiste keus?

Wij richten ons op het MKB en dan met name op groothandelsbedrijven en de procesindustrie.

Al meer dan 20 jaar adviseren wij bedrijven hoe ze hun bedrijfsprocessen efficiënter kunnen inrichten.

We zien het als onze persoonlijke uitdaging om steeds weer de optimale oplossing voor ieder specifiek bedrijf te vinden.

