



Tijd besparen met onze revolutionaire scanoplossing



CIM DE VEILIGE OPLOSSING VOOR SAMENWERKEN OP AFSTAND

CIM		ROBOT	GEROBOTISEERDE DOCUMENTHERKENNING
CIM		BOOK	VOLLEDIG GEAUTOMATISEERDE FACTUURVERWERKING
CIM		ORDER	VOLLEDIG GEAUTOMATISEERDE ORDERVERWERKING
CIM		MATCH	MATCHING TUSSEN INKOOPORDER EN ORDERBEVESTIGING

Via afnemers krijgt u waarschijnlijk veel orders binnen in PDF-formaat. Deze orders worden vervolgens door een medewerker gescand, soms zelfs geprint, maar in ieder geval overgetypt als verkooporder in Wholesale en als bijlage gekoppeld. De snelheid hiervan en de foutgevoeligheid die dit met zich meebrengt gaat gepaard met veel verborgen kosten.

De markt om ons heen heeft hier, met wisselend succes, oplossingen voor ontwikkeld. Het onderwerp en de strategie van Wholesale heeft ons er toe gezet dit beter te willen gaan faciliteren voor onze (toekomstige) gebruikers. Vandaar Wholesale Ordermanagement.

Voor wie is het?

Voor elke gebruiker van Wholesale die te maken heeft met een stroom aan PDF-orders.

Revolutionaire techniek

Een van de punten die de oplossing uniek maakt is de CIM robot die we inzetten voor herkenning. Andere oplossingen herkennen documenten door gebruik te maken van "platte OCR". Nadeel hiervan:

- OCR is een verouderde methode
- OCR vergt nog redelijk veel visuele controle
- OCR heeft een relatief lange leercurve



Wat gaat de oplossing bieden

De oplossing gaat ervoor zorgen dat de PDF-orders die u binnenkrijgt via de mail worden opgepikt. De robot herkent de verkooporder op regelniveau met de revolutionaire CIM robot en haalt alle gegevens op die nodig zijn om een order naar Wholesale te kunnen overbrengen. De extra opties die de verwerker van de verkooporders krijgt is:

- In een nieuw, webbased orderscherm wordt de PDF getoond
- Indien er velden ontbreken kunnen deze met drag en drop worden toegevoegd
- Tevens wordt het originele e-mailbericht getoond
- Bij het doorzetten naar Wholesale wordt de e-mail met bijlage gekoppeld aan de verkooporder

Constant doorontwikkelen

Vanaf de eerste versie zullen we de versie doorontwikkelen, daar waar nodig verbeteren we bestaande functionaliteiten en zullen we ook functies toevoegen. Hierbij kunt u denken aan:

- Ondersteuning van andere formaten dan PDF
- Extra logica inbouwen op basis waarvan de oplossing zelf beslist wat er met een order gebeurt

Bereken je besparing en neem contact met ons op

Als u klant van ons bent, staan onze mensen u graag te woord en berekenen samen met u, op een eenvoudige manier, de terugverdientijd van deze oplossing.

Bent u nog geen klant? Dan kunt u natuurlijk contact met ons opnemen en kunnen wij in een relatief korte tijd samen met u doornemen of onze complete ERP-oplossing van toegevoegde waarde is voor uw bedrijf.

Wij bieden specialistische software, service en support voor de levering van volledig geïntegreerde handels en business management oplossingen aan klanten met een handelsbedrijf, klein of groot – waar dan ook ter wereld. Bedreven met de handelssector voor meer dan 40 jaar, zijn onze technische experts leiders in handels en management technologieën. Onze innovatieve en flexibele aanpak verzekert een lange termijn samenwerking met onze klanten.

Onze missie is simpel: het ontwerpen en leveren van een hoog presterend geïntegreerde ERP oplossing, die het onze klanten mogelijk maakt om effectiever in te kopen, een efficiënter voorraadbeheer te voeren, winstgevender te verkopen en een betere service te verlenen.

Neem contact op met Kerridge Commercial Systems:

Nieuwe Gouwe OZ 2J Gouda

Tel: +31 (0)413 38 77 77

info@kerridgecs.nl

www.kerridgecs.nl