



Wholesale Distribution

Wholesale^{kl}

**Het ERP platform dat jouw
groothandel laat groeien.**

Your Business Your Way

De weg naar de excellente groothandel bewandel je met Wholesale

Wholesale, het flexibele ERP platform voor jouw (groot) handelsbedrijf.

Wholesale verbetert het rendement van jouw handelsbedrijf op alle niveaus. Je beschikt hiermee dus over een instrument waarmee je kunt inspelen op ontwikkelingen binnen de markt, dat wendbaar is en meegroeit met jouw ambitie en doelstellingen.

Inkoop en Verkoop

- Verkoopbeheer (orders, offertes, contracten)
- Prijzen, kortingen en prijs toeslagen
- Inkoopbeheer (orders, offertes, contracten)
- Up- & Cross-selling

Logistiek

- Magazijnen en locaties
- WMS (grijp, bulk, crossdocking, etc.)
- Distributiefunctie
- Verladings (verscheppingen, vrachtwagen)
- Intercompany voorraden - en transacties

Financieel

- Onbeperkt aantal administraties en filialen
- Debiteuren, crediteuren en grootboek
- BTW en ICP aangifte
- Vaste Activa

Diversen

- Uitgebreide set API's t.b.v. integratie met derden
- Service- en onderhoud functionaliteit
- Samenstellingen en assemblage
- Serienummers en partijen
- ATP controle tijdens orderinvoer



Vertrouwd door

RIVIÈRA MAISON



BBAAN



Effectiever inkopen

- Forecast en bestel met vertrouwen
- Complete controle over je supplychain
- Beheer kosten en maximaliseer inkoopkortingen
- Maak het gebruik van optimale verkoopwaarden mogelijk
- Internationaal zakendoen

Winstgevender verkopen

- Eenvoudig verkopen via meerdere kanalen
- Winstmarge controle op elke transactie
- Dashboards en rapportages voor snelle, onderbouwde beslissingen
- 24/7 benutten van verkoopkansen

Betere service

- Snelle toegang tot klantinformatie
- Reageer snel en efficiënt op aanvragen van klanten
- Krijg datagedreven inzicht in wat je klant wil
- Onderhoud langdurige zakelijke relaties
- Maximaliseer winstgevendheid

Efficiënter voorraadbeheer

- Optimaliseer voorraadniveaus
- Reduceer werkkapitaal
- Gebruik just in time leveringen om marges veilig te stellen
- Beheer de goederenstroom
- Ondersteun centrale magazijnen en filialen
- Volledig inzicht over alle voorraadlocaties

Eén compleet platform

De handelsketen is continu in beweging. Veranderende marktomstandigheden bewegen jouw handelsbedrijf tot innovatie. De geïntegreerde groothandel ontplooit activiteiten van achter- of voorliggende schakels in de keten. Denk aan retail activiteiten, zelf produceren of het vermarkten van private labels. Hierdoor ontstaat meer behoefte aan flexibiliteit, inzicht in voorraden, bestelgedrag en de wensen van afnemers.

Compleet ERP vanaf dag 1

Met Wholesale haal je een compleet ERP in huis. Uitbreiden in de toekomst met aanvullende functionaliteit? Geen probleem, hoogstwaarschijnlijk zit het al in jouw omgeving en hoeft het slechts te worden geactiveerd.

Flexibel

Wholesale kan naar de behoefte van jouw bedrijf ingericht worden dankzij de hoge mate van configureerbaarheid. Je bepaalt zelf van welke functies je gebruik wilt maken, zoals ook de inrichting van het systeem, de dashboards, de autorisaties, en meer.

Vertrouwd door



Wholesale functionaliteit

Wij leveren gespecialiseerde software, diensten en ondersteuning voor volledig geïntegreerde ERP software.

Wholesale is een complete ERP applicatie welke jouw bedrijf helpt effectiever in te kopen, efficiënter voorraad te beheren, winstgevender te verkopen en betere service te leveren.





Inkoop

Geeft je volledige controle over je inkoopprocessen. Met onder andere bestellen (op schema, back-to-back, handmatig, voorgesteld), inkoopfactuur matching, forecasting, centrale inkoop, importeren en goederenontvangst tracking.



Verkoop

Snel, secuur en efficiënt – op kantoor, aan de balie of onderweg. Met Wholesale kun je eenvoudig offertes maken, orders en/of contracten invoeren, klantspecifieke prijzen zien en facturen versturen, mailen etc. in allerlei formaten.



Voorraadbeheer

Een compleet overzicht van je voorraden in alle locaties en filialen, zodat je kostbare voorraadniveaus kunt optimaliseren terwijl je er zeker van bent dat je altijd voldoende voorraad hebt.



Forecasting

Nauwkeurige en gerichte voorspelling van inkoopbehoefte om voorraden op een optimaal niveau te beheren.



Document management

Zorgt ervoor dat je gepersonaliseerde documenten kunt produceren direct in jouw huisstijl. Inclusief offertes, facturen, pakbonnen en andere documenten. Volledig digitaal document archief.



Verladingen

Verladingen zorgt ervoor dat je inzicht krijgt in welke inkooporders of inkooporderregels (of delen daarvan), in welke container op welke boot zitten. Bovendien kan je kosten koppelen aan een verlading welke bij binnenkomst kunnen worden overgeslagen op de goederen t.b.v. een zuivere kostprijsberekening. Tevens kan de impact worden berekend op openstaande leveringen indien de vracht te laat of te vroeg gaat binnenkomen.



CRM

Beheer informatie over klanten, leveranciers en prospects in CAS genesisWorld. De geïntegreerde CRM functionaliteiten geven direct toegang tot elk contact, staat gerichte marketing toe, en verbetert klantenservice.



Service en Onderhoud

Beheer installaties en plan onderhoud op deze installaties. Maak werkorders aan om producten of installaties te repareren en of onderhouden.



Financieel management

Crediteuren, debiteuren, grootboek, kasboek en activa – complete controle over de financiële positie.



EDI

Een effectieve, accurate en kostenbesparende manier om elektronische wijze zaken te doen met klanten en leveranciers.



WMS

Leder proces en elke goederenstroom is eenvoudig te beheren – van ontvangst en opslag, orderpicking tot aan verpakking en verzending. Variabel locatiebeheer met optimalisatie. Complexe algoritmes voor picking en ontvangst. Alle bewegingen zijn door een scanner ondersteund.

Integraties

De toenemende digitalisering maakt het voor (groot) handelsbedrijven noodzakelijk dat ERP applicaties open zijn en integraties mogelijk zijn. Met open bedoelen wij hier dat derde partijen op een veilige manier data in Wholesale kunnen wegschrijven (orders, offertes, debiteuren etc.).

Ook het kunnen opvragen van informatie (prijzen, kortingen, voorraden etc.) rechtstreeks en real-time uit het ERP systeem wordt steeds belangrijker. Denk aan voorraadinformatie die jouw klanten wellicht dagelijks opvragen. Dankzij de juiste integraties en uitwisseling van data kan je dit elektronisch en automatisch ter beschikking stellen.

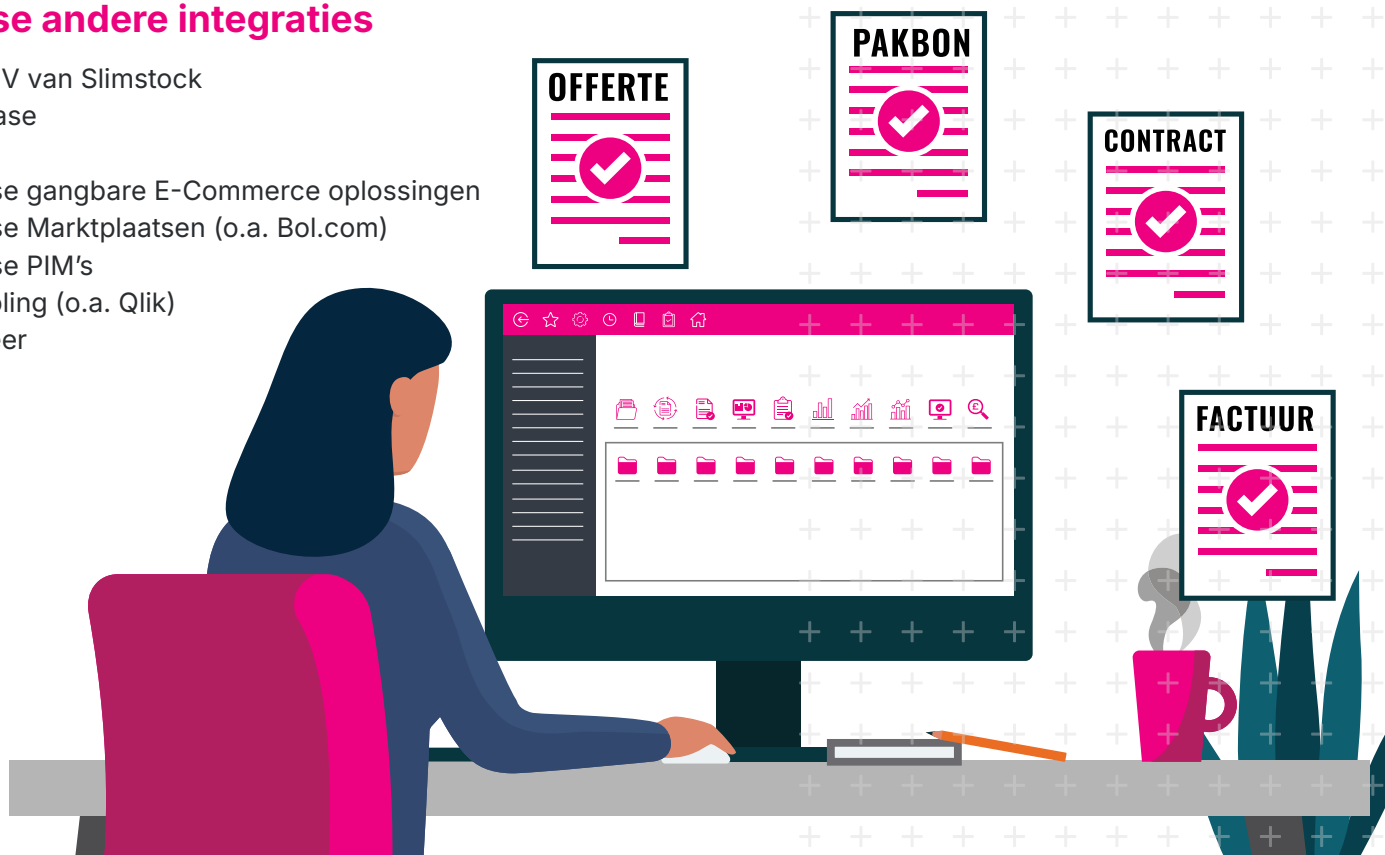
Externe Voorraden

Om competitief zaken te kunnen doen, zullen (groot)handelsbedrijven altijd scherp moeten zijn en blijven. Naast het verder digitaliseren van data en processen speelt het houden van optimale voorraden een cruciale rol. Wholesale heeft standaard mogelijkheden om zaken als besteladviezen op basis van min/max voorraden en inzicht in voorraad die onderweg is in te zetten.

Dit inzicht in voorraadbeheer is veelal niet standaard aanwezig binnen een ERP applicatie - met de uitgebreide Wholesale suite een standaard te realiseren functionaliteit.

Diverse andere integraties

- SLIM IV van Slimstock
- EZ- Base
- 2BA
- Diverse gangbare E-Commerce oplossingen
- Diverse Marktplaatsen (o.a. Bol.com)
- Diverse PIM's
- BI Tooling (o.a. Qlik)
- En meer



Integraties CRM - CAS genesisWorld

Met CAS genesisWorld, de complete CRM-oplossing, krijg je optimale ondersteuning bij klantwerving en klantbeheer.

De CRM software verzamelt al jouw informatie binnen 1 centraal platform. Nieuwe informatie wordt automatisch toegewezen aan de juiste klant of prospect: telefoons, e-mails, afspraken, projecten, orders, verjaardagen, etc ... ofwel alles wat jij beslist dat belangrijk en relevant is. Op die manier draagt elke medewerker bij tot het up-to-date houden en aanvullen van een compleet chronologisch klantdossier dat het hart vormt van jouw CRM-software. Er is simpelweg geen verlies van informatie.

Een CRM systeem dat meegroeit met jouw bedrijf

CAS genesisWorld groeit naadloos mee met jouw onderneming en kan dan ook makkelijk worden uitgebreid. Intelligente modules en interfaces analyseren de core business, maar ook jouw verkoop- en marketingprocessen.

De CRM-software is bovendien bijzonder gebruiksvriendelijk.



CAS genesisWorld

Waarom kiezen voor CAS genesisWorld?

Alle informatie centraal beschikbaar

Jouw medewerkers hebben steeds toegang tot up-to-date informatie. Centrale toegang stroomlijnt jouw verkoopprocessen, zodat jij meer aandacht aan jouw klanten kunt besteden.

Authentieke en trefzekere klantencommunicatie

Dankzij CAS genesisWorld kan je marketingcampagnes perfect afstemmen op de doelgroep en de beste klantenservice bieden.

Up-to-the-minute analyses

Als manager behoud je steeds de controle dankzij de accurate rapporten. Je kunt meteen inspelen op veranderingen en klanten altijd een razendsnelle reactie bieden.

Efficiënt en eenvoudig

Deze CRM-software is zo gebruiksvriendelijk dat iedereen er meteen mee aan de slag kan.



Neem contact met ons op

Voor meer informatie bezoek
onze website

www.klipboard.com

NL +31 (0) 88-8543543

hello@klipboard.com

www.klipboard.com

Your Business Your Way