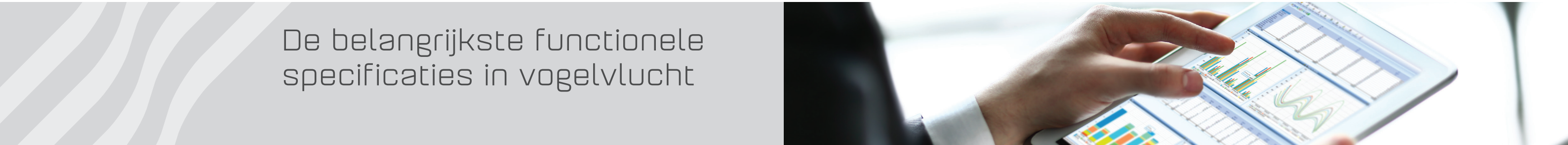




Wholesale Management Checklist



De belangrijkste functionele specificaties in vogelvlucht

De oplossing voor handel en distributie

ERP-software is een strategisch instrument voor handelsbedrijven. Niet alleen de keten is voortdurend in beweging, maar ook handelsorganisaties zelf veranderen continu. Dat leidt tot een steeds wisselende informatiebehoefte. Uw ERP-systeem moet u dan ook in staat stellen om deze verandering als een constante factor op de voet te volgen.

Met Wholesale bieden we u een ERP-systeem dat snel en kosteneffectief aanpasbaar is, ook na de initiële implementatie. Zo plukt u echt de vruchten van uw automatisering. Want wendbaarheid, snelle aanpassing en mobiliteit zijn binnen de 24-uurs economie essentieel om onderscheidend en succesvol te kunnen zijn en blijven.

In deze management checklist vindt u de belangrijkste functionele specificaties van Wholesale.

Basis

- Standaardkoppeling met Microsoft Office
- Beveiliging door middel van: autorisatietabel, soort gebruiker, functie- of groepsclassificatie
- Eigen menu-indeling en gebruikersparameters
- Snel en eenvoudig formulieren opmaken
- Variabele basisformulieren naar eigen wens aanpassen
- Formulieren koppelen aan klanten en leverancier
- Batchverwerking mogelijk
- Programma's openemen in favorieten
- Doorverbinden naar achterliggende informatie
- Zelf te definiëren schermen met informatie over klanten, producten, verkoop, inkoop, voorraad en service

Organisaties

- Eenmalig vastleggen van basisgegevens, zoals naw-gegevens, bankgegevens, communicatiegegevens en contactpersonen
- Onbeperkt aantal adressen per organisatie
- Onderlinge relaties tussen organisaties vastleggen, bijvoorbeeld inkooporganisatie en deelnemers

Personen

- Eenmalig vastleggen van basisgegevens, zoals naw-gegevens, bankgegevens, communicatiegegevens en titulatuur
- Onbeperkt aantal contactpersonen bij een of meerder organisaties vastleggen

Producten

- Eenmalig vastleggen van basisgegevens
- Vrije en flexibele categorie- en groepsindeling van de producten
- Producten met vaste of variabele samenstelling
- Kenmerken en vrije tekstblokken per product
- Standaard en uitgebreide productomschrijving
- Productomschrijving in meerdere talen
- Verpakkingseenheid, bulkeenheid en opslageenheid per product
- Mogelijkheid van afwijkende prijstoepassing met behulp van omrekenfactoren
- Ondersteuning van eenmalige producten
- Ondersteuning van verpakkingsbesluit
- Registratie afmetingen en gewicht per product ten behoeve van warehousmanagement en distributie
- Ondersteuning van verpakkingsbesluit
- Niet voorraad-houdende producten registreren
- Aflopende producten registreren
- Blokkeren van producten
- Registreren van serienummers
- Zoeken van producten op basis van meerdere selectiecriteria
- Kopiëren van producten
- Vrije definitie staffels in aantallen
- Meerdere EAN-coderingen en synoniemen per product
- Meerdere (vaste) productlocaties per product
- Afbeeldingen van de producten

Inkoopmanagement

Inkoop krijgt steeds vaker een strategische functie binnen het bedrijf. Om inkoopmanagement daadwerkelijk in te kunnen zetten als instrument om uw succes en winstgevendheid te verhogen, moet u het volledige inkoopproces kunnen beheersen. Dat doet u met de volgende integrale functies binnen Wholesale.

Inkoopoffertes

- Offerteaanvraag voor meerdere producten bij meerdere leveranciers
- Aanvragen van artikelen die nog niet in het eigen assortiment zijn opgenomen
- Vastleggen van notities en (product)kenmerken
- Registreren en ontvagen inkoopoffertes door middel van overnemen offerteaanvraag
- Versiebeheer van ontvangen inkoopoffertes
- Vergelijken van inkoopoffertes
- Registratie van afgewezen inkoopoffertes, per gehele offerte of per aangeboden product
- Doorzetten van inkoopofferte(s) naar inkooporder(s)
- Genereren van inkoopaanvragen vanuit besteladvies

Inkooporders

- Vrij bepalen van logistieke en administratieve afhandeling per ordersoort
- Meerdere leveranciers per product
- Bestelprioriteiten per leverancier/producteenheid op basis van prijs, kwaliteit of levertijd
- Berekenen optimale bestelgrootte, minimale en maximale voorraad (formule van Camp)
- Besteladviezen genereren en beheren per leverancier, per inkoper en per producteenheid op basis van de bestelprioriteit per product
- Besteladviezen genereren op basis van bestel- en levermoment van leverancier met flexibele scopebepaling en op basis van verkoopprognoses
- Advisering over mate van containerbezetting
- Informatievoorziening ter optimalisatie van besteladvisering
- (Actie)prijzen en kortingen leverancier per producteenheid, valuta en looptijd
- Herberekenen en beheren (toekomstige) prijswijzigingen en/of kortingen

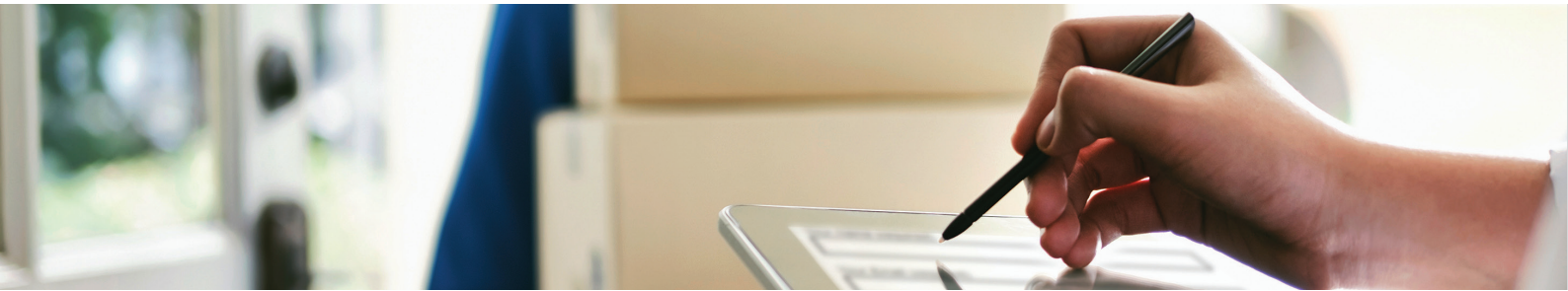
- Registratie orderbevestiging van de leverancier
- Afstemregister inkooporders met ontvangst
- Afstemregister ontvangst met inkoopfactuur
- Geleverde producten traceerbaar (van wie ontvangen, wanneer, batch, enz.)
- Inzicht in openstaande leveringen per leverancier of per order

Inkoopcontracten

- Het vastleggen van inkoopafspraken in inkoopcontract
- Welke producten worden ingekocht
- Aantal producten dat wordt ingekocht
- Welke prijzen en kortingen gelden voor het inkoopcontract
- De looptijd van het inkoopcontract
- De uiterlijke opzegdatum van een inkoopcontract
- Fiattering van een inkoopcontract
- Blokkering van een inkoopcontract
- Opnemen van een inkoopcontract in de voorraadprognose

Verladingen

- Registreren en monitoren van lucht-, water- en wegtransporten
- Vastleggen van containersamenstelling op basis van inkooporder-regels
- Registreren en toewijzen van (kostprijsverhogende) kostencomponenten op basis van waarde, gewicht en volume
- Per relatie (rederij, transporteur, douane, bank) te ontvangen en te versturen documenten vastleggen en controle op juistheid en volledigheid hiervan
- Monitoren van transportstatus
- Wijzigingen in transportschema
- Volledig geïntegreerd met beschikbaarheid voorraad



(vervolg) Verladingen

- Genereren voorontvangst of goederenontvangst op basis van verlading
- Automatische berekening van waarderingsprijs bij GIP, LIFO en FIFO
- Herwaardering van voorraad op basis van verladingskostprijs bij VVP
- Afstemregister verlading met inkoopfactuur

Vendor Rating

- Beoordelen van leveranciers op basis van leverbetrouwbaarheid, kwaliteit en prijs
- Scorebepaling aan de hand van wegingsfactoren
- Vrij te definiëren scoringsstaffels
- Uitgebreide rapportage per periode, per leverancier, per productgroep
- Inkoopstatistieken

Logistiek Management

Logistiek beslaat het gehele proces van inkomende goederen tot en met uitgaande distributie. Belangrijk aspect voor de logistiek is het Just in Time-management. De juiste goederen, op de juiste tijd, op de juiste plaats, in de juiste hoeveelheden tegen optimale kosten. Met de modules van Wholesale optimaliseert u uw goederenstromen.

Voorraad

- Meerdere methoden van voorraadwaardering: VVP, GIP, FIFO of LIFO
- Producten verdelen over meerdere magazijnen en/of locaties
- Voorraad per producteenheid
- PNA (Promised but Not Available)- controle met optioneel automatische correctie van de leverdatum
- PSA (Promised but Sooner Available) - controle met optioneel automatische correctie van leverdatum
- Registratie magazijnlocaties
- Registratie per partij van onder andere praktijkenmerken, land van herkomst, land van oorsprong, batchnummer, uiterste verkoopdatum en vervaldatum

- Per partij alle historische transacties inzichtelijk (tracking en tracing)
- Minimum- en maximumvoorraad per magazijn/locatie
- Voorraadcontrole per productgroep
- Goederenontvangst voorbereiden per product, inkooporder
- Vrijgeven van backorders bij ontvangst van de goederen
- Op basis van leverdatum gereren van magazijn- en pakbonnen
- Magazijnbonnen genereren per magazijn, ordersoort of leveringsconditie
- Raapsscenario's: LIFO of FIFO (ook bij VVP- en GIP-waarderingsstelsel)
- Serienummerregistratie met mogelijkheid tot traceability
- Afdrukken EAN-labels en collistickers
- Registreren en afdrukken van SSCC codes bij ontvangst en bij uitgifte
- Actuele voorraadinformatie met tijdshorizon, de voorraadprognose, het ATP (available to Promise)-overzicht, per dag/week gestuurd, rekeninghoudend met toekomstige in- en verkopen, verladingen, assemblageopdrachten, uitbesteedwerkopdrachten, inkopen, verkoopretouren en onderhanden ontvangsten, magazijnbonnen, blokkeringen, verplaasting en inventarisaties
- Voorraadaantallen per magazijn en locatie

Warehousemanagement

- Vrij locatiesysteem in meerdere magazijnen
- Definitie van bulk-, grijp-, doorvoer- en ontvangstlocaties
- Definitie naar typologie zoals ABC klasse, type, afmetingen en opslageenheid
- Grijplocaties automatisch laten aanvullen vanuit bulklocaties bij dreigend tekort
- Intelligent verplaatsingssysteem tussen locaties en magazijnen
- Het overnemen van voorontvangsten in definitieve ontvangsten
- Crossdocking
- Vrijgeven van backorders bij (voor) ontvangst van de goederen

- Inslagadvisering volgens zelf te definiëren prioriteitsstelling van locatietypen rekeninghouden met crossdocking, ABC-klasse, beschikbaarheid van locatie, vaste productlocaties, reserveringen, afmeting van opslageenheid
- Verzamellooplijsten onderverdeeld op basis van magazijnsecties en optimale looproutes (batches)
- Sorteren en uitsplitsen van de magazijnbonnen op de verzendlocatie naar bijvoorbeeld afleverregio (de-batches)

RF-Warehousemanagement

Inslag

- Wireless- en paperlessondersteuning van ontvangst van goederen
- Inslag op basis van voorontvangsten
- Afboeken verschillen door middel van voorraadmutaties
- Afhandeling conform parammetrisering warehouse-management

Uitslag

- Wireless- en paperlessondersteuning van ontvangst van goederen
- Afgifte op basis van magazijnbonnen en/of verzamellooplijsten
- Automatische afmelding magazijnbonnen en/of verzamellooplijst
- Afboeken verschillen door middel van overige voorraadmutaties
- Afhandeling conform parametrisering warehousemanagement

Verplaatsingen

- Wireless- en paperlessondersteuning van verplaatsingen van goederen
- Verplaatsingen assemblage-opdrachten
- Verplaatsingen op basis van initiatief werkvloer
- Verplaatsingen op basis van gegenereerde verplaatsingsopdrachten backoffice, waaronder aanvullen grijplocaties, assemblage-opdrachten, uitbesteed werkopdrachten en handmatige verplaatsingen
- Afboeken verschillen door middel van overige voorraadmutaties
- Afhandeling conform parametrisering warehousemanagement

inventarisatie

- Wireless- en paperlessondersteuning van voorraadinventarisaties
- Afhandeling conform parametrisering warehousemanagement
- Afboeking verschillen door middel van overige voorraadmutaties

Warehousemanagement

- Aanmaken van zendinsopdrachten op basis van pakbonnen, inkoopretouren, verplaatsingen en organisaties
- Automatisch selecteren van vervoerder gebaseerd op gewicht, volume en afleveradres
- Genereren van specifieke documenten per vervoerdersorganisatie
- Colli- en zendingstickers
- Uitgebreide zoekmogelijkheden op basis van diverse zendingscriteria
- Exportprofielen naar applicaties van derden (vervoer en ritplanning) op basis van ASCII of XML

Integratie Transsmart

- De ingave van online order door de klant
- De keuze transportwijze en de goedkoopste vervoerder. U hoeft niet meer zelf de verschillende vervoerders per order te vergelijken met elkaar
- Het boeken van het transport
- Het printen van de label(s) en benodigde papieren
- Track & trace op alle zendingen
- Het POD-bericht (bewijs van aflevering)
- De standaardrapportages
- Alle logistieke gegevens zijn voor uw medewerkers beschikbaar in elk leveringsdossier, uw klanten worden geïnformeerd via een e-mailbericht

Integratie Slimstock

- Slim4
- Cycle Count Pro
- ABC-Simulatie

Snel inzicht verkrijgen in uw verkoopprocessen

Verkoopmanagement

U wilt controle op uw verkoopprocessen. Snel inzicht verkrijgen in uw pipeline en de diverse orderstadia is van groot belang, evenals uitgebreide orderinformatie. Naast controle wilt u flexibiliteit om te kunnen voldoen aan de vraag van elk moment. Met de modules Intercompany en Interfiliaal regelt u het goederenverkeer tussen meerdere administraties of vestigingen en hebt u realtime inzicht in uw voorraad.

Verkoopacties- en contracten

- Vrij bepalen van logistieke en administratieve afhandeling per contractsoort
- Abonnementen, afroepcontracten en verkoopotieafhandeling
- Versiebeheer
- Notities per contract en per contractregel op offerte afdrukken
- Calculatie van contractprijzen
- Prolongatie en indexatie van contracten
- Analyse van de afnamebetrouwbaarheid en contractsignalering

Verkoopoffertes

- Offertes per klant, rekening houden met actuele prijzen, kortingen en staffels
- Eerder geoffreerde producten direct opvraagbaar
- Testblokken en sjablonen ten behoeve van opmaak van offerte
- Kopiëren van offertes
- Aanmaken verkooporder vanuit verkoopofferte
- Signalering vervaldatum offerte
- Registratie van vervallen offertes
- Koppeling tussen verkoopoffertes
- Inkoopofferte aanvragen
- Flattering van verkoopoffertes
- Aanbieden van artikelen die nog niet in het eigen assortiment zijn opgenomen
- Registratie van afgewezen offertes, per gehele offerte

Verkooporder

- Vrij bepalen van logistieke en administratieve afhandeling per ordersoort
- Overnemen van verkoopoffertes en historische orders
- Koppeling inkoop-verkoop

- Afhandeling van orders ten behoeve van inkoopcombinaties
- Balieverkopen
- Rechtstreekse leveringen
- Afroeporders registreren
- Afhandeling van backorders
- Nalevering toestaan op klantniveau
- Blokkeren van orderinvoer of uitleveren per klant
- Verschillende algemene collectielijsten of perk lant
- Overnemen collectielijst in een order en omgekeerd
- Versnelde orderentry op basis van bestellijsten
- Vrije tekstregels per order en per orderregel
- Aparte aantekeningen en instructies voor het magazijn invoeren
- Blokkeren van orderinvoer of uitleveren per klant
- Voorraadcontrole met tijdshorizon, het ATP (Available To Promise)- overzicht, per dag/week gestuurd, rekening houdend met alle toekomstige in- en verkopen, verladingen, assemblage opdrachten, uitbesteed werkopdrachten, inkopen verkoopretouren en onderhanden ontvangsten, magazijnbonnen, blokkeringen, verplaatsingen en inventarisaties
- Verkoopopties en - contracten
- Vrij bepalen van logistieke en administratieve afhandeling per contractsoort
- Abonnementen, afroepcontracten en verkoopotieafhandeling
- Versiebeheer
- Notities per contract en per contractregel op offerte afdrukken
- Calculatie van contractprijzen
- Prolongatie en indexatie van contacten
- Analyse van de afname betrouwbaarheid en contractsignalering
- Verkoopoffertes

- Offertes per klant, rekening houdend met actuele prijzen, kortingen en staffels
- Eerder geoffreerde producten direct opvraagbaar
- Tekstblokken en sjablonen ten behoeve van opmaak van offerte
- Kopiëren van offertes
- Aanmaken verkooporder vanuit verkoopofferte
- Signalering vervaldatum offerte
- Registratie van vervallen offertes
- Koppeling tussen verkoopoffertes en inkoopofferteaanvragen
- Fiatting van verkoopoffertes
- Aanbieden van artikelen die nog niet in het eigen assortiment zijn opgenomen
- Registratie van afgewezen offertes, per gehele offerte of per aangeboden product
- Reserveren van voorraad of partij bij orderinvoer
- Voorstel vervangende producten bij voorraadtekort
- Prioriteitsbepaling om de actuele prijs en korting automatisch te laten bepalen
- Kredietcontrole op openstaand saldo, vervaldatum en lopende orders, voor en na de orderinvoer en bij goederenuitgifte
- Orders-uitgifteblokkade op basis van kredietcontrole
- Margecontrole per order(regel)
- Registreren van prijscorrecties
- Toestaan of uitsluiten van deelleveringen
- Binnen een order verschillend afleveradres of -organisatie per orderregel
- Instructies per afleveradres bij orderinvoer beschikbaar
- Afleverschema per verkooporderregel
- Herberekenen en vastleggen van toekomstige prijzen en kortingen
- Gestaffelde prijzen en kortingen

- Klantgebonden prijzen per producteenheid
- Klantgroepgebonden prijslijsten
- Klantgebonden productteksten
- Klantgebonden productnummers en productomschrijvingen
- (Klantgebonden) kortingen per productgroep
- Prijskortingen per productgroep
- Assortimentsprijzen en -kortingen per productgroep
- Orderkortingpercentages op basis van orderomvang
- Orderkorting en -kosten per klantgroep of klant
- Logboek met door de gebruiker ingevoerde prijs- en korting wijzigingen
- Registratie neen-verkopen per order en/of product
- Omzetprognoses per product(groep), periode, vertegenwoordiger, klant in aantallen en bedragen
- Omzetprognoses op basis van de historische omzet genereren
- Orderbevestigingen opnieuw afdrukken bij wijzigingen leverdatum
- Inzicht in orders met gewijzigde leverdatum, orders per klant en ordernummer, inclusief orderregels, order per ordersoort of orderstatus, inclusief orderregels
- Verkoopstatistieken per: periode, klant, klantgroep, product, productgroep, producteenheid en vertegenwoordiger

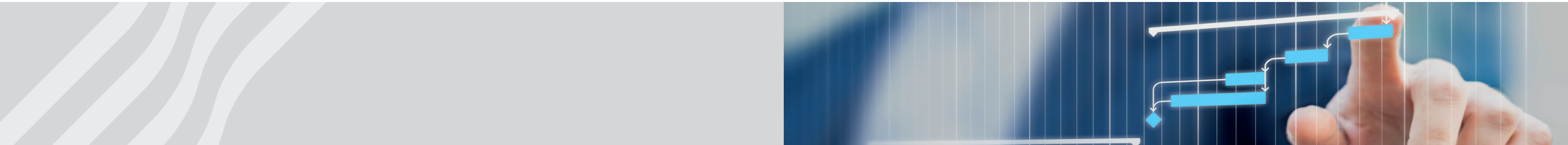
Retouren

- Verkoopretouren
- Inkoopretouren
- Controle op historische levering inclusief aantallen, prijzen, partijen en serienummers
- Zelf te definiëren retourredenen

- Handmatig of automatisch uit te voeren opvolgacties op basis van retourreden prijsbijstellingen
- Producttoeslagen zoals Stibat, verwijderingsbijdrage, feeafhandeling
- Debiteur(groep)toeslagen en - kortingen
- Gestaffelde en geneste opbouw van prijsstellingen
- Gedetailleerde afwikkeling in financiële administratie
- Calculatiemodellen
- Automatisch berekenen kostprijs en/of verkoopprijzen op basis van inkoopprijzen en prijsbijstellingen

Kassakoppeling

- Ondersteuning diverse betaalwijzen
- Aansluiting kassalade
- Aansturing pinautomaat



Integratie

Integratie en connectiviteit wordt wat ons betreft steeds belangrijker. Uw Core ERP systeem moet voorbereid zijn om allerlei koppelingen te kunnen leggen met derde systemen. Hiervoor hebben wij in de loop van de jaren verschillende functies ontwikkeld. De laatste daarvan zijn uiteraard de API's. Ook de komende jaren zullen wij strategisch inzetten op connectiviteit en integratie.

API's ▪ Api Algemeen ▪ Api Inkoop ▪ Api Service en Onderhoud ▪ Api Debiteuren ▪ Api Prijzen en Voorraad ▪ Api Assemblage ▪ Api Producten ▪ Api Verkooporders ▪ Api Verkoopoffertes ▪ Api Logisitiek ▪ Api Query	Query ▪ Managementrapportage naar wens, van eenvoudig overzicht tot een compleze query ▪ Resultaten voor de gebruiker die snel en eenvoudig een overzicht wil samenstellen ▪ Gegevens in de database zijn direct te benaderen Import ▪ Eenvoudig zelf te definiëren importprofielen ▪ Conversiemogelijkheden op veldniveau ▪ Controlelijsten ▪ Verkoop- en inkooprijzen ▪ Debiteur- en leveranciersproducten Overig ▪ OP XML-gebaseerde berichten met verkoopinformatie, verkooporders en basisinformatie ▪ EDI installatie
EDI Verkoop ▪ Verkooporderbericht ▪ Verkooporderbevestiging ▪ Verkoopverzendbericht ▪ Verkoopfactuur	
EDI Inkoop ▪ Inkooporderbericht ▪ Inkooporderbevestiging ▪ Inkooporderontvangt ▪ Inkoopfactuur	

Informatie en rapportage

ERP-systemen bevatten grote hoeveelheden gegevens. Hoe zet u deze schat aan gegevens om in waardevolle informatie? Dat kan met vrij in te richten informatieschermen die u realtime inzicht geven in de informatie die u wenst, of met derde producten. Wholesale maakt hiervoor gebruik van QlikSense.

Electronic Output ▪ Ondersteuning van documenten met een zelf te bepalen lay-out, zoals inkooporder, inkoopofferteaanvraag, verkoopofferte, orderbevestiging, pakbon, algemeen verzenddocument, factuur, dienstenfactuur, verzamelfactuur, rekeningoverzicht en uitbestedwerkopdracht ▪ Opmaak en indeling van deze documenten ▪ Output op basis van de wens of situatie bij de ontvanger. Keuze uit: printen, faxen, e-mailen (e-mail + pdf bijlage) en digitaal archiveren in CRM volgens flexibele scenario's	Office ▪ Optimale integratie van Wholesale met Microsoft Office waardoor alle gegevens in de database beschikbaar zijn ▪ Dit betekent altijd actuele informatie, centraal beheer van de gegevens, geen gegevens meer overtypen bij het maken van omzetanalyses (financiële) rapportages of prijslijsten ▪ Open Database Connectivity (ODBC) 32-bits technologie
Electronic Output XML ▪ Documenten als XML bestand genereren ▪ Bij het omzetten naar XML wordt de lay-out van het formulier gevolgd ▪ XML bestanden kunnen via FTP worden verplaatst naar een externe bestandslocatie. ▪ XML bestanden kunnen ook per e-mail worden verstuurd	Extra talen ▪ Frans ▪ Duits ▪ Engels ▪ Spaans

Query ▪ Managementrapportage naar wens, van eenvoudig overzicht tot een complexe query ▪ Resultaten voor de gebruiker die snel en eenvoudig een overzicht wil samenstellen ▪ Gegevens in database zijn direct te benaderen ▪ Voorgedefinieerde analyse door middel van prestatie - indicatoren	
---	--

Blijf uw toegevoegde waarde constant ontwikkelen met assemblage

Marketing en communicatie

Door klantinformatie actief te delen, kunt u uw klanten beter bedienen wat uiteindelijk meer omzet met gezonde marges oplevert. Een goede segmentatie en ondersteuning van uw salesproces vanaf het eerste contact is hierbij belangrijk. Wholesale biedt u functionaliteit die u daarvoor nodig hebt.

Algemeen

- Webbased userinterface
- Gebruikersautorisatie

Mobile Sales

- WebApp (iOS en Android)
- Eenvoudig orders invoeren
- Snel producten zoeken
- Productdetails raadplegen
- Voorraden, prijzen en kortingen
- NAW-gegevens
- Openstaande orders, offertes en facturen
- Integratie met Verkoopoffertes

Assemblage

De concurrentie binnen de keten en tussen groothandels onderling blijft groot. Om hierbinnen onderscheidend te zijn en te blijven, moet u uw toegevoegde waarde constant ontwikkelen. Dit uit zich onder andere in assemblage, waarmee u bewerkingsslagen overneemt van uw leverancier of wegneemt bij uw afnemers.

Assemblage

- Centraal samenstellingen onderhouden
- Eindproducten en halffabricaten in een scherm onderhouden
- Berekening kostprijs op basis van componenten
- Herwaardering op basis van componenten
- Berekening verkoopprijs op basis van kostprijs
- Ordergestuurde of voorraadgestuurde assemblage
- Controle op voorraden van benodigde componenten
- (Deels) starten en gereedmelden van de assemblageopdrachten
- Verplaatsingsopdrachten en allocatie van componenten
- Voorraadmutaties en resultaat van assemblage financieel verwerken
- Per assemblageorder wijzigen van samenstelling
- Mogelijkheid tot kostprijscalculaties en herwaarderingsvoorstel
- Toekennen van serienummers op basis van samenstellingen
- Geïntegreerde partijregistratie

Uitbesteed werk

- Aansturing van assemblageopdrachten bij derden
- Opnemen van referentienummer, contactpersoon en afspraken bij assembleur
- Vastleggen van standaardhandelingen en prijsafspraken bij assembleur
- Voorraden bij derden
- Kostprijscalculaties en herwaarderingsvoorstel, inclusief uitbestedingskosten
- Afstemmen inkoopfacturen met uitbestedingskosten

Assemblage+

- Berekening van datum aanvang en datum gereed van de assemblageopdrachten
- Informatie over datum aanvang en datum gereed in het verkoopproces
- Automatische en handmatige koppelingen tussen assemblage-, inkoop- en verkooporders
- Eenvoudig en overzichtelijk beheer van assemblageopdrachten
- Starten, bevestigen of gereedmelden van (sub) assemblageopdrachten
- Informatie en onderhoud van de koppeling met assemblage-, inkoop-, en verkooporders van eindproducten en componenten
- Assemblage adviezen van eindproducten en subassemblage generen op basis van voorraadafname of vastgelegde forecast



Service en Onderhoud

Iedere handelsonderneming staat in voor de kwaliteit van zijn producten. Naast een optimale logistiek kunt u zich onderscheiden door het verlenen van het juiste (technische) advies, service en het bieden van (preventief) onderhoud. Met Service & Onderhoud van Wholesale beheert u deze processen binnen uw organisatie op efficiënt en kunt u uw meerwaarde leveren.

Werkorders

- Werkorder voor regulier onderhoud en storingen vastleggen
- Werkorders vastleggen voor component uit een installatie, een assortimentsproduct dan wel een product geleverd door derden
- Ondersteuning van onsite- en carryingserviceverlening
- Prioriteitsstelling aan werkordersoort
- Materiaal leveren bij klant of monteur
- Vrije tekstregels per order en per opdrachtregel
- Reserveren van voorraad bij invoer serviceorder
- Voorraadcontrole met tijdshorizon, het ATP-overzicht, per dag/week gestuurd, rekening houdend met alle komende in- en verkopen en assemblageopdrachten
- Vervangende producten
- Kreditecontrole op openstaand saldo, vervaldatu, en lopende orders, voor en na de orderinvoer en bij het uitvoeren van werkorder
- Toestaan of uitsluiten van deelluitvoering van de werkorder
- Verstrekken prijsopgave per werkorder
- Klantgebonden prijzen per producteenheid, kosten en uren
- Klantgroepgebonden prijslijsten
- Exportprofielen naar fieldserviceautomation

Installatiebeheer

- Definieren van eigenaar, gebruiker en serviceadres
- Vastleggen van componenten per installatie
- Vrij definiëren van kenmerken op installatie en onderliggende componenten
- Vrij te definiëren notatievelden
- Onderhoudsschema per installatie of component vastleggen
- Garantietermijnen
- Vervang- en vervaldatum per component
- Koppeling van componenten met historische verkooporders
- Serienummer en partijregistratie per component

Calladministratie

- Registratie van klantmeldingen op basis van installaties
- Vastleggen van notities
- Genereren van werkorders op basis van calls
- Vastleggen van probleem, oorzaak en oplossing
- Opbouw van kennisdatabase op basis van storingen en oplossingen uit het verleden
- Zelf te definiëren schermen met callinformatie

Contractmanagement

- Contracten voor preventief en correctief onderhoud
- Looptijd en einddatum per contract
- Response- en hersteltijden
- Vrij te definiëren notities
- Componenten uit een installatie toewijzen aan een contract
- Contracten op basis van vaste prijs of percentage van historische verkoopprijs

Interfiliaal en Intercompany

Uw bedrijf bestaat uit verschillende filialen die u afzonderlijk wilt beoordelen op resultaat. U wilt het voordeel houden van het registreren in één administratie en toch vanuit één overkoepelende administratie de BTW- en ICT-aangifte kunnen doen. Met de module Interfiliaal wordt dit alles naadloos gerealiseerd in alle huidige processen.

Heeft het moederbedrijf meerdere zusterorganisaties en wilt u uw voorraadbeheer centraliseren? Of uw voorraad onderling uitwisselen? Met de functionaliteit van Intercompany bezorgt u een razendsnelle verwerking van de noodzakelijke transacties, zodat het verkopende bedrijfsonderdeel kan leveren.

Interfiliaal

- Definieren van Interfiliaalrelaties
- Koppelen van applicatiegebruikers aan een vestiging (autorisatie) waardoor inloggen en orderinvoer per vestiging worden beperkt
- Besteladvisering per filiaal
- Aanvullen voorraad andere magazijnen
- Verplaatsingsopdrachten rekening rekening houdend met transporttijd
- Levering vanuit het dichtstbijzijnde voorraadpunt
- Centraal assortimentbeheer
- Centraal debiteur- en crediteurbeheer
- Debiteurkoppeling aan 1 of meerdere filialen
- Geautomatiseerde boekingen uitgesplitst naar filiaal
- Diverse overzichten per filiaal opvraagbaar
- Resultatenrekening
- Kolommenbalans proef- en saldibalans
- Journaalposten
- Geïntegreerde rekeningcourantboekingen om boekingen in evenwicht te houden over filialen heen
- Verplaatsingsopdrachten met financiële boeking
- Facturatie per filiaal middels 1 facturatieun
- Filiaalstructuur in voorraad beschikbaarheid instelbaar per product(groep)
- Geïntegreerde rekeningcourantboekingen om boekingen in evenwicht te houden over filialen heen
- Verplaatsingsopdrachten met financiële boeking
- Facturatie per filiaal middels 1 facturatieun
- Filiaalstructuur in voorraad beschikbaarheid instelbaar per product(groep)

- Externe besteladviezen op basis van minimum en maximumgrens per filiaal
- Interne verplaatsingsadviezen op basis van minimum- en maximumgrens per filiaal
- Instelbaar welke gegevens een vestigingsgebruiker mag zien
- Informatieschermen voor producten met gegevens per filiaal
- Voorraad
- Minimum em maximum voorraadgrens
- Productstatistiek
- Doorzoomen naar voorraadmutaties van dat filiaal
- Doorzoomen naar subadministratie van betreffende mutatie

Intercompany

- Definieren van intercompany relaties
- Inzicht in voorraden van moederzusterorganisatie
- Intercompany leveringen via automatisch gegenereerde in- en verkooporders en/of verplaatsingsopdrachten
- Automatisch goederen vanuit andere administratie leveren
- IDirect leveren via intercompany

Alle functies die u nodig heeft beschikbaar binnnen de financiële administratie

Financieel

Met Wholesale voert u effectief financieel management. Het biedt u alle functies die u mag verwachten van een financiële applicatie. Bovendien is de financiële administratie volledig geïntegreerd met uw inkoop-, verkoop en logistieke processen.

Administratie

Algemeen

- Volledige integratie met de logistieke modules
- Onbeperkt aantal administraties
- Onbeperkt aantal boekjaren
- Indeling van een boekjaar in maximaal 53 periodes + correctieperiode
- Meerdere consolidatieadministraties en -niveaus
- Valutatablel
- Dagkoers per valuta
- Bankgegevens
- Buitenlandse (valuta) banken registreren
- Eénvoudig samen te stellen informatieschermen

Grootboek

- Per administratie vrije indeling van het rekeningschema
- Vrij definiëren van subtotalen in rekeningschema
- Kosten en opbrengsten verbijzonderen naar kostenplaatsen en kostendragers
- Boeken via verdeelsleutels samengesteld uit kostenplaatsen en kostendragers
- Snel, zeker en gecontroleerd boeken van journaalposten door referentiejournaalposten
- Boeken in meerdere periodes of boekjaren
- Voorafgaande journaalposten + financiële verwerking
- Geavanceerd afletteren van grootboekmutaties
- Automatisch boeken van vaste journaalposten
- Automatisch boeken van permanenceposten
- Dag- of periodeafsluiting voorlopig of definitief, inclusief rapportage
- Jaarafsluiting voorlopog of definitief, inclusief balansboekingen nieuwe jaar
- Heropenen van afgesloten periodes
- Scenariojournaalposten
- Saldi van grootboek, kostenplaats en kostendrager

- Volledige journaalposthistorie (mutaties tot in detail)
- Verbijzondering van grootboek naar kostenplaats, kostendrager
- Grootboekrekening-, kostenplaatsen en kostendragers
- Resultatenrekening, kolommen-, proef- en saldibalans
- Samenstellen van jaarrekening
- Auditfile ten behoeve van de Belastingdienst
- Zelf te definiëren overzichtsschermen met financiële informatie

Facturering

- Factureren van verkochte producten
- Factureren per verkooporder of per pakbon
- Factureren van werkorders en servicecontracten
- Facturering per factuursoort
- Genereren van de verkoopfactuur op basis van order of pakbon
- Orders zonder levering direct factureren
- Verzamelfacturering
- Rentenota's
- Periodieke dienstenfactuur sjablonen
- Aparte dienstenfacturering
- Borderelfacturerin inclusief bijlagen ten behoeve van inkoop-combinaties
- Inkoopcombinaties met de ledenafhandeling
- Onbeperkt vrije tekstvelden in verkoop- en dienstfacturen
- Automatisch boeken van kortingen op aparte grootboekrekeningen
- Factureren van werkorders en servicecontracten

- Facturering per factuursoort
- Genereren van de cerkoopfactuur op basis van order of pakbon
- Orders zonder levering direct factureren
- Verzamelfacturering
- Rentenota's
- Periodieke dienstenfactuur sjablonen
- Aparte dienstenfacturering
- Bordelfacturering inclusief bijlagen ten behoeve van inkoop-combinaties
- Inkoopcombinaties met de ledenafhandeling
- Onbeperkte vrije tekstvelden in verkoop- en dienstfacturen
- Automatisch boeken van kortingen op aparte grootboekrekeningen
- Factureerwijze is instelbaar per debiteur
- Opnieuw afdrukken van facturen mogelijk
- Verbijzonderen van verkoopfacturen
- Zelf te definiëren schermen met factuurinformatie

Automatisch betalen

- Automatische selectie van te betalen facturen op basis van: crediteur, factuur, vervaldatum, valuta, betalingsconditie, bedrag
- Ondersteuning CLIEOP03-formaat
- Ondersteuning buitenlandse betalingen
- Fatteren van de betaalopdracht
- Overzicht betaalbaargestelde crediteuren en facturen
- Deelbetalingen mogelijk
- Lay-out betaalspecificatie instelbaar per crediteur

Debiteuren en crediteuren

- Zelf te definiëren schermen met debiteureninformatie
- Flexibele groepsindeling van debiteuren en crediteuren, bijvoorbeeld klasse, branche, regio
- Volledige integratie van de subboeken met de administratie
- Facturen van debiteur/crediteur in meerdere vreemde valuta bijhouden
- Taalcode koppelen aan debiteur/crediteur
- Rekeningoverzichten (aanmaningen) in meerdere talen
- Meerdere rekeningoverzichten en meerdere statussen per rekeningoverzicht
- Registratie van het aantal verzonden rekeningoverzichten / aanmaningen
- Aantal kopiefacturen instelbaar per debiteur
- Onbeperkt aantal te definiëren betalingsconditie
- Berekenen van de betalingskorting en/of kredietbeperking
- Onbeperkt aantal te definiëren leveringscondities
- Mogelijkheid tot automatisch doornummeren van facturen
- Inkoopfacturen wel of niet uitsplitsen in grootboek
- Kredietlimiet per debiteur of groep debiteuren
- Kredietouderdom instelbaar per debiteur
- Signalering van de kredietoverschrijding
- Analyse betalingsgedrag debiteuren met eventueel grafische weergave
- Meerdere factuurlay-outs waaronder klantgebonden factuurlay-out
- Verkoopfactuur meerdere keren af te drukken
- Afstemregister inkoopfacturen met goederenontvangst
- Bij afstemmen betalingen verschilbedrag eventueel automatisch wegboeken
- Fatteren van inkoopfacturen via fiatteringregels
- Ingescande inkoopfacturen opvraagbaar
- Crediteur kunnen blokkeren voor betalen



vervolg financieel

- Volledige historie altijd direct beschikbaar
- Openstaande-postenoverzichten op peildatum en per einde periode
- Saldilijsten debiteuren/crediteuren
- Niet afgestemde ontvangsten en betalingen
- Automatische btw-aangifte en specificatie per maand, kwartaal en jaar
- ICP-aangifte genereren
- Elektronische belastingaangifte btw en ICP
- Genereren Intrastat aangifte

Fiattring

- Verschillende fiattringroutes te definiëren
- Koppeling van route aan leverancierof valuta op basis van bedragen
- Deelfiattring van facturen mogelijk
- Vastleggen van opmerkingen

Belgische administratie

- Boekhoudprincipes volgens Belgische wetgeving
- Kortings voor contant
- Betalingscondities per einde maand
- Journaliseren goederenontvangst
- Betalingscondities per einde maand
- Journaliseren goederenontvangst
- Elektronisch bankieren conform Belgische specificaties voor België
- Binnenland, België Buitenland, en incasso
- NIS-aangiften
- Btw-listing
- Facturen en creditnota's in aparte dagboeken
- SEPA bankformaat wordt ondersteund

Telebankieren

- Inlezen en verwerken van de dagafschriften van de bank
- Aansluiting op Rekening-courant
- Koppeling met automatisch betalen en incasso
- Controle op juistheid van aangeleverd bestand met betalingen
- Matchen van betalingen /ontvangsten met openstaande facturen op basis van debiteuren-/crediteurennummer, factuurnummer, betalingskenmerk en valuta
- Separaat boeken van kosten
- Afwijkende bank- en gironummers automatisch bij de debiteur /crediteur aanpassen
- Gemeenschappelijk formaat MT940 wordt ondersteund
- Maximum bedrag instelbaar voor Europese betalingen

Incasso

- Selectie van te incasseren facturen op basis van: debiteur, factuur, vervaldatum, valuta, betalingsconditie
- Ondersteuning CLIEOP03-formaat
- Fiattringen van incasso-opdracht
- Verrekenen van creditnota's
- Terugboeken van niet-ontvangen, gestorneerde, incassofacturen
- Layout instelbaar per debiteur
- Opnieuw afdrukken van de specificatie

Valutabeheer

- Vastleggen van historische koersen, registratie en beheer van termijntransacties
- Herwaardering van de dagboeken of openstaande posten
- Rapportages op basis van actuele of historische koersen
- Overzichtelijke weergave van de valutapositie
- Informatiemogelijkheden per dagboek

Vaste activa

- Fiscale en bedrijfseconomische afschrijvingen
- Lineair en degressief afschrijven
- Percentage investeringsaftrek bij activa
- Afschrijven activa vanaf datum
- Afstemming tussen de subadministratie en het grootboek
- Rubricering van activa in verschillende groepen
- Registratie en verwerking van vervreemding en buitengebruikstelling
- Boeken van de afschrijvingen naar verschillende grootboekrekeningen en kostenplaatsen
- Vrije tekstvelden en kenmerken per activum vast te leggen

Budgettering & verplichtingen

- Meerdere budgetten per boekjaar, zoals een concept en definitief budget
- Verdelen van budgetten via verdeelsleutels van kostenplaats en kostendrager
- Budgetverdeling volgens een vaste (lineaire) of procentuele (variabele) periodeverdeling
- Vastleggen van verplichtingen per crediteur of debiteur en naar grootboekrekening, kostensoort, kostenplaats en kostendrager
- Verplichtingen ten laste of ten gunste van het budget boeken, per crediteur of debiteur
- Verplichtinggegevens automatisch overnemen en geheel of gedeeltelijk afboeken bij het invoeren van de relevante factuur
- Budgetvergelijking op grootboek-, kostenplaats- en kostendragerniveau
- Openstaande en historische verplichtingen
- Zelf te definiëren schermen voor budgetvergelijkingboeken met de administratie
- Facturen van debiteur / crediteur in meerdere vreemde valuta bijhouden
- Taalcode koppelen aan debiteur/crediteur

4D-registratie

- Kosten en opbrengsten verbijzonderen naar kostenplaatsen en kostendragers en vier vrij te definiëren dimensies

Rekening-courant

- Direct boeken vanuit een administratie in andere administraties
- Voorstel of definitieve boekingen afhankelijk van niveau van autorisatie
- Debiteuren- en crediteurenbetalingen verwerken
- Projectboekingen
- Aansluiting op de module Telebankieren

Credit management

- Geavanceerd debiteurenbeheer
- Agenderen van acties en debiteurspecifieke actietrajecten
- Debiteuren- en crediteurenbetalingen verwerken
- Ondersteuning van debiteurcategorieën en risicoprofielen
- Overzicht van correspondentie- en debiteurhistorie

Wholesale Management Checklist

De excellente groothandel

Het integraal combineren en ontsluiten van gegevens uit meerdere systemen kan een schat aan informatie opleveren. Helaas is dat in de praktijk vaak lastig of alleen met een grote investering te realiseren. Echter, de Unit4 BizzLayer DataSync maakt het mogelijk om eenvoudig, met een geringe investering gegevens uit meerdere bronnen te ontsluiten en te combineren! In combinatie met Unit4 BizzLayer ontwikkelt Unit4 Wholesale aanvullende modules / extensies. Op dit moment zijn beschikbaar een PIM (Product Informatie Management) en een B2B Bestelportaal op basis van Magento.

Wholesale BizzLayer / DataSync

- Integraal Data Management (MDM)
- Datawarehouse
- Meerdere databronnen ontsluiten
- Centraal databeheer
- Maakt integrale communicatie tussen verschillende solutions mogelijk
- Snel en eenvoudig op te zetten middels configuratie
- Dient als bron voor PIM, Webshops, etc.
- Intelligente synchronisatie zorgt voor minimale serverbelasting
- Afvangen business rules
- Pro-actief informeren middels notificaties

Wholesale B2B Bestelportaal obv Magento

- Productdata en afbeeldingen
- Offerte functionaliteit
- Multistore
- Thema (responsive)
- Voorraden en klantvoorraden
- Bestellen op rekening met kredietlimiet
- Orders naar Wholesale BizzLayer
- Bestelhistorie per klant
- Product selector (salestool)
- Configureren betaalprovider
- Elasticsearch integratie

Wholesale PIM

- Centraal beheer van product data
- Verhoogde kwaliteit naar product data
- Communicatie met meerdere systemen eenvoudig op te zetten
- Verrijken van product data
- Digital Asset Management
- Eenvoudig bewerken product data
- Flexibel op te zetten communicatiestromen en feeds richting andere oplossingen
- ETIM classificatie
- 2BA koppeling
- Relaties vastleggen tussen producten
- Aansluiting richting Magento shop
- Eenvoudige import en export mogelijkheden
- Logging van aangebrachte wijzigingen
- Beveiligde webapplicatie
- Multi device en responsive

Over Kerridge Commercial Systems (KCS)

Wij bieden specialistische software, service en support voor de levering van volledig geïntegreerde handels en business management oplossingen aan klanten met een handelsbedrijf, klein of groot – waar dan ook ter wereld. Bedreven met de handelssector voor meer dan 40 jaar, zijn onze technische experts leiders in handels en management technologieën. Onze innovatieve en flexibele aanpak verzekert een lange termijn samenwerking met onze klanten.

Onze missie is simpel: het ontwerpen en leveren van een hoog presterend geïntegreerde ERP oplossing, die het onze klanten mogelijk maakt om effectiever in te kopen, een efficiënter voorraadbeheer te voeren, winstgevender te verkopen en een betere service te verlenen.

Neem contact op met Kerridge Commercial Systems:

Nieuwe Gouwe OZ 2J Gouda | Tel: +31 (0)413 38 77 77 | info@kerridgecs.nl | www.kerridgecs.nl